

## Bibliotecas Municipais de Pindamonhangaba são reabertas ao público



Nesta terça-feira (6), as bibliotecas públicas e demais prédios da Secretaria de Cultura e Turismo da Prefeitura, como o Palacete 10 de julho, Museu Histórico e Pedagógico Dom Pedro I e Dona Leopoldina, e Estação Cidadania retomaram o atendimento ao público. “Estamos retomando o atendimento presencial ao público em nossos Espaços Culturais. Essa reabertura estava sendo bastante aguardada pela população e por toda equipe, que está conduzindo este retorno com toda a atenção sani-

tária e respeito aos protocolos, para que o público possa vivenciar novas experiências culturais com segurança”, disse a diretora de Cultura, Rebeca Guaragna Guedes. Nos últimos meses, entre maio e junho, a Secretaria de Cultura e Turismo de Pindamonhangaba recebeu a doação de 436 livros para serem disponibilizados nas Bibliotecas públicas. Foram 30 livros “A Voz dos Avós”, doados pela Cia Teatral La Trapera; 208 livros “Chuvas de Outono” da Editora Villa

- Lobos; 190 livros doados pela livraria G.S.A.S Livros & Presentes LTDA e 8 livros da Coleção Os Contos Clássicos. Além dessas doações contempladas pela Lei Aldir Blanc, as bibliotecas receberam, no mês de maio, cerca de 300 doações de livros usados, dos quais muitos já estão prontos para serem emprestados e outros para doação ou troca com o público. Para mais informações telefone entre em contato com a Secretaria de Cultura e Turismo pelo número 3642-1080.

## Carro fica destruído após incêndio na Oswaldo Cruz em Ubatuba



Um carro pegou fogo nesta quarta-feira (7), na Rodovia Oswaldo Cruz em um trecho de serra, em Ubatuba. Não houve vítimas.

De acordo com o Corpo de Bombeiros, o carro foi consumido pelas chamas e ficou destruído.

O motorista foi resgatado sem ferimentos. Não há informações até o momento sobre as causas do incêndio.

## Governador Doria anuncia 4 milhões de doses extras da vacina Coronavac para São Paulo



Nesta quarta-feira (7), o Governador João Doria confirmou que São Paulo vai receber mais 4 milhões de doses extras da vacina Coronavac para agilizar o Plano Estadual de Imunização (PEI), contra a COVID-19 nos 645 municípios paulistas. “O Governo de São Paulo compra, adicionalmente, 4 milhões de doses extras para agilizar a campanha de vacinação no estado”, afirmou Doria. “Vamos antecipar o calendário de vacinação em São Paulo sem interferir no contrato do Instituto Butantan com

o Brasil”, acrescentou. O lote extra já começou a ser entregue hoje, com a chegada de 2,7 milhões de doses no Aeroporto Internacional de Guarulhos. A chegada das doses extras para São Paulo, foi viabilizada pela Secretaria de Saúde após acordo entre o Governo do Estado e a biofarmacêutica Sino-vac. A segunda remessa com 1,3 milhão de vacinas deve ser entregue no próximo dia 26 de julho. As tratativas para a aquisição destas doses extras foram iniciadas em março deste ano.

O reforço no total de vacinas contra o coronavírus em São Paulo é mais uma garantia que o PEI será cumprido. A meta é que toda a população adulta de todos os municípios paulistas esteja protegida com ao menos uma dose até o dia 15 de setembro, com possibilidade de antecipação conforme a disponibilidade de imunizantes. Os imunizantes poderão ser usados pelas Prefeituras tanto para completar os ciclos vacinais de duas doses, como para a ampliação do público de primeira dose.

## Feriado de 9 de julho e vacinas prometem estimular turismo no estado de São Paulo

Levantamento do Centro de Inteligência da Economia do Turismo (CIET), da Secretaria de Turismo e Viagens do Estado, mostra os resultados do avanço da vacinação: depois de um forte impacto negativo devido à covid-19, os empresários de destinos tradicionais, como Olímpia, conhecida pelos resorts e parques aquáticos, estão otimistas mesmo operando abaixo da capacidade máxima. Sentem o aumento nas reservas para o feriado de 9 de Julho e no restante do período tradicional de férias escolares. Eldorado, destino de ecoturismo e aventura no Vale do Ribeira Eldorado, destino de ecoturismo e aventura no Vale do Ribeira (Foto : Divulgação) Mais próxima da capital, Serra Negra, onde os hotéis funcionam com 50% da disponibilidade, espera re-

ceber 15 mil turistas no feriado. No Vale do Ribeira, Eldorado, conhecida pelas cavernas e trilhas na Mata Atlântica, prevê ocupação total dos meios de hospedagem, com mais de 1,2 mil visitantes ? a cidade limita a ocupação das pousadas em 60%. As praias também registram aquecimento, como no Guarujá, litoral sul, e Ilhabela, norte. Na primeira, caso o tempo continue firme, a ocupação deve ultrapassar os 50%. Na ilha, a rede hoteleira opera com 100% de capacidade e as taxas de ocupação do início de julho já estavam em 57,2%, com tendência de alta ? para maior controle da pandemia, a cidade manterá o controle de acesso na travessia da balsa em São Sebastião. Na capital, que historicamente recebe mais turistas

durante os dias úteis, o setor observa o aquecimento das reservas para os finais de semana - reflexo da falta dos grandes eventos comerciais e busca pelas atrações culturais da cidade. Outra mudança registrada pelo CIET é o repensamento das decisões: as reservas acontecem a poucos dias da viagem. “Com a diminuição da faixa etária e consequente aumento de vacinados, aumenta a segurança e o setor vem experimentando um período consistente de aquecimento, que deve ser ainda mais vigoroso no final do ano”, acredita Vinicius Lummertz, secretário de Turismo e Viagens do Estado. “Porém é sempre bom lembrar dos cuidados: máscaras, higienização das mãos e distanciamento devem fazer parte de qualquer roteiro”.

**A Gazeta dos Municípios**  
Tudo o que você lê aqui!  
Você encontra em:  
[www.agazetadosmunicipios.com](http://www.agazetadosmunicipios.com)  
Contato: (12) 3672-2257

*Tremembé mora no meu*  
**TREMEMBÉ**  
[www.tremembeonline.com.br](http://www.tremembeonline.com.br)

# Miscelânea

## Curiosidades

Não é segredo pra ninguém que a atividade física em qualquer idade é muito importante para a saúde. Além de fortalecer o corpo e dar energia, ela realiza alterações químicas no cérebro que causam felicidade e satisfação. Na terceira idade, fazer exercícios se torna ainda mais necessário. Isso porque o organismo está em constante alteração e trabalhar o corpo e a mente pode auxiliar no combate de diversas doenças e, principalmente, no combate as dores crônicas, tão comuns nessa faixa etária. Faça caminhadas, pratique hidroterapia e, sempre que possível, exercitar-se ao ar livre. A diferença será notada nos primeiros dias. Lembre-se, porém. De procurar seu médico antes de iniciar qualquer tipo de exercício físico. Cada pessoa tem ritmos e disposição diferente, portanto, precisa de orientação pessoal.

\*\*\*

Todo alimento orgânico é muito mais que um produto sem resíduos de agrotóxicos. Além de serem ricos em minerais e nutrientes, os orgânicos são resultados de um sistema de produção agrícola que busca incentivar a conservação do solo e dos demais recursos naturais a longo prazo, reduzindo a poluição. As técnicas de produção orgânica são também destinadas a manter a qualidade nutricional, o sabor, o odor e textura originais do alimento, incluindo seu aspecto natural. Ao optarem por produtos orgânicos, os consumidores estarão adotando uma dieta mais rica, saudável e saborosa. Apesar de muitas pessoas relacionarem os orgânicos a alimentos fracos e “in natura”, há opções industrializadas para quem tem pouco tempo para dedicar-se ao preparo de suas refeições, mas sem deixar de levar o prazer da boa mesa e um estilo de vida mais saudável.

## Humor

No velório, viúva percebe que um sujeito chorava sem parar. Intrigada pergunta se ele conhecia o medido dela. E ele responde:

- Sim, ele era o meu maior amigo e nós trabalhávamos juntos e no dávamos muito bem, como dois irmãos e suas últimas palavras foram ditas para mim:

- E o que foi que ele disse? Pergunta a saudosa esposa.

E o Severino responde:

- Ele disse: Severino, não balance essa porcaria de andaimeeeeeee...

\*\*\*

Quando duas amigas se encontram:

- Olá! Como vai? Quanto tempo! Como vai seu marido?

- Você não soube? Ele morreu faz quinze dias...

- Eu não sabia! Meus sentimentos! E como foi?

- Eu pedi pra ele ir comprar açúcar no mercado, aí um carro passou por cima dele.

- Mas que coisa! E o que foi que você fez?

- Ora, tive que tomar o café sem açúcar mesmo...

## Mensagens

Seja independente como um pássaro. Não dependa de ninguém para o seu bem estar. Tenha a solidariedade de um cão. Faça o necessário. Seja independente. Mantenha-se fiel às causas sociais. Mantenha a crença na vida, no amor e na fraternidade.

\*\*\*

Lembre-se de você é:

- o melhor secretário das suas tarefas.

- o mais eficiente propagandista de seus ideais.

- a mais clara demonstração de seus princípios.

- o mais alto padrão de ensino superior que seu espírito abraça.

- a mensagem viva das elevadas noções que transmite aos outros.

Não esqueça igualmente de que:

- o maior inimigo de suas realizações nobres.

- a mais discordante da sintonia do bem que pretende executar.

- o arquivo de suas aflições.

- o destruidor de suas oportunidades de elevação.

- a completa ou incompleta negação do idealismo sublime que você magoa.

Isso é você mesmo.

\*\*\*

A vida na Terra é somente temporária, sem dúvida alguns vivem como se fossem ficar aqui eternamente e se esquecem de serem felizes. O valor das coisas não está no tempo que duram, mas sim, na eternidade com que sucedeu. Por isso existem momentos inesquecíveis, coisas inexplicáveis e pessoas incomparáveis.

## Pensamentos, provérbios e citações

Subdesenvolvimento não se improvisa, ele é obra de séculos.

A vitória pertence aos mais perseverantes.

Em política quanto mais ela muda, mais é a mesma coisa.

A esperança é a paciência com a lâmpada acesa.

Levo no coração quem me deixou na solidão.

## Operação da Polícia Civil apreende carga roubada de 15 toneladas de sucata em Caçapava e São José dos Campos



Uma operação da Polícia Civil prendeu três homens, donos de estabelecimentos de reciclagem, envolvidos em um roubo de carga de sucata em Caçapava e São José dos Campos na noite desta terça-feira (6). Ao todo foram 15 toneladas de sucata que compunha a carga roubada e que foi recuperada, avaliada em R\$ 40 mil.

De acordo com o boletim de ocorrência, um caminhão carregado de sucata teria sido desviado de seu destino final. A empresa responsável pelo transporte, que é de Taubaté, acionou a polícia quando percebeu que o caminhão não

teria chegado ao destino.

O veículo possui rastreador, o que possibilitou a polícia de encontrá-lo. Segundo os policiais, o caminhão foi achado no bairro Palmeiras de São José, em São José dos Campos, mas a carga de 15 toneladas havia sumido.

O motorista, que é de Caçapava, não foi encontrado.

A Polícia Civil, durante investigação, percebeu que o caso seria parecido com outros casos que estariam em investigação e que eram semelhantes.

Em Caçapava, os investigadores da Polícia Civil descobriram uma em-

presa de reciclagem onde acharam parte da carga roubada com 5 toneladas escondidas dentro de uma caçamba. No mesmo dia, um outro estabelecimento, mas em São José dos Campos, estaria com a outra parte da carga com 10 toneladas de sucata.

Os proprietários da empresa de São José dos Campos e o dono do estabelecimento de reciclagem de Caçapava foram presos. Já o motorista continua desaparecido.

A carga e o caminhão foram recuperados pela empresa de transportes.

O caso ainda está em investigação.



## EXPEDIENTE

### JORNAL DIÁRIO E REGIONAL A GAZETA DOS MUNICÍPIOS

Editada por Editora Flor do Vale Jornalismo  
Comunicação e Promoção Ltda.

CNPJ: 61.661.328/0001-43

Rua dos Lírios, 171- Flor do Vale - Tremembé - SP

Tel. (0xx12) 3672-2257

Fax (0xx12) 3672-4831

CEP 12120-000

E-mail: publicacoesgazeta@hotmail.com

Registro no INPI 81717790

Impresso em 09/07/2021

Diretor responsável pela publicação:

Daniel Domingues Ribeiro PRT 004860

Diretora Comercial: Dolores Russo

Editoração Eletrônica e Impressão: Pré Impressão Gráfica - SP - Capital.

Representante em São Paulo.

REVESSP Representações Ltda.

Alameda dos Jurupes, 455

Conj. 46 - São Paulo -CEP 04088-001

Filiado a ADJORJ Associação dos

Jornais do Interior.

Sistema de distribuição dirigida.

Matérias pagas ou autografadas, não representam necessariamente a opinião deste jornal.

**Atenção:** Este jornal é distribuído à todas as Prefeituras e Câmaras Municipais do Vale do Paraíba, Litoral Norte e Região Serrana, além de vários órgãos Federais, Estaduais e Municipais.

**Aviso:** Não existe falta de jornais para demanda diariamente. Edições atuais e de arquivos estão sempre a disposição no endereço: Rua dos Lírios nº 171, Bairro: Flor do Vale, Tremembé-SP, onde poderão ser retiradas.

# Como aumentar as vendas do seu negócio físico



Se você deseja aumentar as vendas do seu negócio físico, é preciso executar algumas estratégias e ter uma melhor organização do seu setor comercial.

Quando não se usa estratégias e há um comportamento passivo por parte da empresa que está esperando o seu cliente decidir, dificilmente se terá bons resultados, mesmo que o produto seja excelente.

Pensando nisso, trouxemos algumas dicas importantes para você começar a estruturar o seu comercial e aumentar as vendas do seu negócio físico. Você vai perceber que não precisa necessariamente vender só no físico, uma vez que a digitalização das empresas é um processo cada vez mais fundamental.

Vale lembrar, primeiramente, que nem todas as dicas servem para todos os tipos de negócio. A estratégia de um restaurante, por exemplo, é absolutamente diferente da de uma corretora de imóveis. Por isso é importante adaptar as ideias, buscando a sua essência e entendendo o que funciona para cada negócio.

**Invista em venda ativa**

A venda ativa é aquela que não espera o cliente decidir ir comprar e sim o ajuda a tomar sua decisão. Vender, nada mais é do que ajudar uma pessoa a tomar a melhor decisão e quanto mais eficiente o vendedor for, mais chances terá de aumentar seus números de performance.

Se o vendedor somente falar sobre os benefícios do produto e quais as suas especificações, ele passa a ser um consultor que responde dúvidas. A ideia aqui é entender melhor as necessidades do cliente, se conectar e até mesmo chamar para ele a responsabilidade de tomar uma decisão imediata e não ficar procrastinando.

Por isso, o vendedor ativo precisa estar atento a alguns passos:

**Filragem de clientes** - Entender por meio de uma abordagem quais são os clientes interessados no produto a ser vendido. É interessante fazer uma lista de contatos e ligar para entender quais deles podem se interessar pelo produto. **Conexão** - Entender o problema do cliente, saber mais sobre sua vida e suas motivações para se interessar pelo produto. Parte disso é entender como o seu produto vai se encaixar na solução, enquanto o resto nada mais é

do que criar uma abertura para que o cliente se sinta confortável para se abrir na hora da venda. É muito mais fácil vender para alguém que te vê como uma pessoa amigável.

**Decisão** - O vendedor deve mostrar ao cliente que se ele precisa resolver o seu problema e que não vale a pena ficar procrastinando. É interessante que o vendedor não se mostre desesperado, dando ao cliente a responsabilidade de tomar o próximo passo e fazendo um alerta prévio do que ele pode perder, como forma de despertar a urgência.

**Referidos** - A depender do produto que a empresa vende, é possível que o vendedor pegue referidos com o cliente. Os referidos nada mais são do que novos contatos que podem se interessar pelo mesmo produto e quando há uma validação pelo amigo que já fechou o negócio, fica ainda mais fácil vender, além de que cria uma fonte de novos leads que podem se tornar vendas.

**Monte um time comercial** Para aumentar as vendas do seu negócio físico vai ser preciso estruturar um time de vendas. Quando você trabalha com menos pessoas ou até mesmo sozinho, o número de clientes que você pode atender se torna muito limitado. Então é importante encontrar formas de escalar.

O seu time comercial pode começar com poucas pessoas que, à medida que entregam resultados, vão subindo o nível, montando suas próprias equipes e colocando mais vendedores para fazer vendas.

Para fazer um negócio escalável será necessário talvez contratar pessoas somente pela comissão. Ainda assim, isso pode ser feito de forma legal, contratando no regime de MEI e permitindo que o seu time performe de acordo com a vontade pessoal de cada um, podendo fazer seu horário e não se prendendo as 40 horas semanais da CLT.

O que realmente deve incentivar o seu time de vendas não é o regime CLT e benefícios e sim a possibilidade de crescimento e estrutura básica para que eles possam trabalhar com confiança, integridade, um bom produto e um roteiro de vendas. Tenha um roteiro de vendas

O roteiro ou script de vendas é um passo a passo que vai ajudar o vendedor a entender melhor o processo e executar uma estratégia

que tem maior chances de resultar em uma venda. Esse script também vai ser importante para alinhar o seu time de vendas com os valores da empresa e manter a sintonia mesmo que o time seja muito grande e subdividido em outros times.

Para montar um roteiro de vendas é preciso levar em conta a jornada de compra que vai da descoberta até a consideração da solução, além de experimentar também um pouco das formas de persuasão que são eficientes para cada caso.

Porém, não é interessante que o roteiro seja copiado da internet. É preciso que a sua empresa monte o roteiro de vendas “do zero”, considerando as características do produto. Por exemplo, o tempo de decisão da compra de uma casa não será o mesmo do de uma bicicleta ou até mesmo um utensílio doméstico.

Por isso, é importante adequar o roteiro de vendas ao seu negócio, prestando atenção principalmente nas objeções recebidas, para que elas possam ser antecipadas e até mesmo incorporadas no script de vendas da sua empresa. A ideia do script é realmente melhorar a eficiência e aumentar a conversão dos leads. Incentive o time de vendas

Existem diversas formas de incentivar o seu time de vendas e essa ação é fundamental para melhorar os resultados. Financeiramente falando, a melhor forma de incentivar o seu time é criando planos de comissão de acordo com os avanços de cada um, com metas e recompensas a serem conquistadas.

Em um time escalável, também será necessário incentivar as habilidades de liderança dos seus talentos. As melhores formas de se fazer isso é investindo na qualificação dos líderes e na comissão sobre a sua equipe. Dessa forma, os líderes ficarão motivados em melhorar tanto suas performances pessoais quanto a dos seus respectivos times.

Em resumo, algumas das melhores formas de incentivo do seu time de vendas são: Um plano de carreira ou caminho a ser percorrido

Comissões maiores a cada nível

Comissão sobre time de vendas

Estrutura básica e íntegra da empresa

Missão, visão e valores

bem definidos

Cultura organizacional sólida

Invista no seu espaço físico

O seu espaço físico talvez seja uma das primeiras impressões que o seu cliente terá do negócio. Por isso, é importante investir na organização do lugar, uma vez que a famosa boa impressão é a que fica.

Além disso, é preciso criar um ambiente em que o cliente se sinta confortável ao visitar, pois isso faz toda diferença na hora da venda. A criação do espaço físico ideal também passa por uma análise do seu tipo de público.

Contudo, não adianta criar um ambiente super elegante para um público que não se sente confortável em estar no lugar por estar usando roupas mais simples, por exemplo. O mesmo vale para os atendentes do local, que também devem saber a melhor forma de receber cada cliente.

Por fim, também é válido lembrar que o espaço físico é onde o colaborador passa maior parte do tempo e por isso é importante oferecer conforto para melhorar a performance do time. Por isso, a estrutura dos bastidores também deve ser adequada, com espaço completo para alimentação, banheiros separados e até mesmo um espaço para descanso.

Quanto melhor for o espaço tanto para o colaborador quanto para o cliente, melhores podem ser os resultados. Portanto, é importante investir muito além do básico exigido, trazendo um diferencial importante para o seu negócio.

Ofereça um bom pós-venda

O pós-venda é responsável por cuidar de todas as etapas após a aquisição de um produto, em sua entrega ou até mesmo em situações de troca, devolução e reparos. Ter um pós-venda excelente é essencial para manter a boa imagem da sua empresa, além de diminuir também o custo de aquisição por cliente.

Sabe-se que o custo de aquisição de um cliente é maior do que o custo de manter os clientes que você já tem e isso inclui investir no pós-venda do seu negócio.

Esse pós-venda pode gerar boas experiências nos clientes que vão recomendar sempre o seu produto ou serviço, criando uma nova fonte de clientes validados que valem ouro.

Por isso, é importante criar toda uma estrutura de logística e suporte que seja capaz de resolver os problemas e oferecer uma boa experiência ao cliente.

Além da estrutura, também é necessário fazer o treinamento de todo o time de pós-venda, que além de oferecer um serviço de qualidade, ainda pode desencadear uma nova venda por meio de sugestões diferentes ao cliente.

**Estratégias de marketing no ambiente físico**

Como você tem um ambiente físico e um negócio fora do digital, é possível utilizar algumas estratégias de marketing também nesse sentido. Uma das estratégias mais utilizadas por espaços físicos, principalmente de serviços são os programas de fidelidade em que existem recompensas para o cliente que utiliza sempre.

Também é possível fazer a integração entre o físico e o digital, desenvolvendo apps que vão ajudar nas compras na loja, criando cupons de desconto que podem ser utilizados no físico, programas de recompensas por indicação e muito mais.

Dessa forma, vale a pena fazer uma pesquisa para entender melhor como o marketing no mundo físico é feito para o seu tipo de negócio.

**Estratégias de marketing digital**

O marketing digital também pode ser utilizado para aumentar as vendas do seu negócio físico. Você pode investir em formas de fazer o seu negócio ficar conhecido, fazendo o fortalecimento da marca em um ambiente que atualmente toma boa parte da atenção das pessoas.

Dessa forma, é possível aumentar as vendas fazendo-as também no digital. Aqui você pode conferir quais são os produtos mais vendidos na internet e investir os esforços com mais certeza de retorno.

Entretanto, caso você ainda não possa investir em uma estrutura de e-commerce, é possível fazer algo parecido por meio das redes sociais, mesmo que seja oferecido inicialmente somente para seus clientes locais e utilizando as ferramentas de vendas, como a do Instagram e Facebook, por exemplo.

O marketing digital também é importante para fazer anúncios. Você não deveria gastar dinheiro com flyers e outdoors antes de conhecer o poder dos

anúncios do Google Ads ou Facebook Ads, já que é na internet que as pessoas passam a maior parte do tempo até mesmo consumindo.

Portanto, mesmo que o seu negócio seja físico, é fundamental utilizar as ferramentas digitais para criar uma estrutura capaz de aumentar suas vendas no negócio físico. Na estrutura básica também é fundamental que o seu negócio tenha um site oficial, então clique aqui para aprender como criar um site WordPress.

**Google Meu Negócio** Ainda no âmbito do marketing digital, o Google Meu Negócio é uma ótima ferramenta para melhorar a estrutura do seu negócio físico no digital. Esse recurso literalmente coloca o seu negócio no mapa para que ele possa ser localizado todas as vezes que alguém pesquisar por um produto ou serviço semelhante ao que você oferece.

Com ele é possível oferecer fotos do local, fotos do serviço, avaliação de clientes, além de dados importantes como endereço, horário de funcionamento, endereço do site e muito mais. Por isso, é importante que todos os negócios tenham seu perfil no Google Meu Negócio para atrair os clientes em potencial que estão por perto.

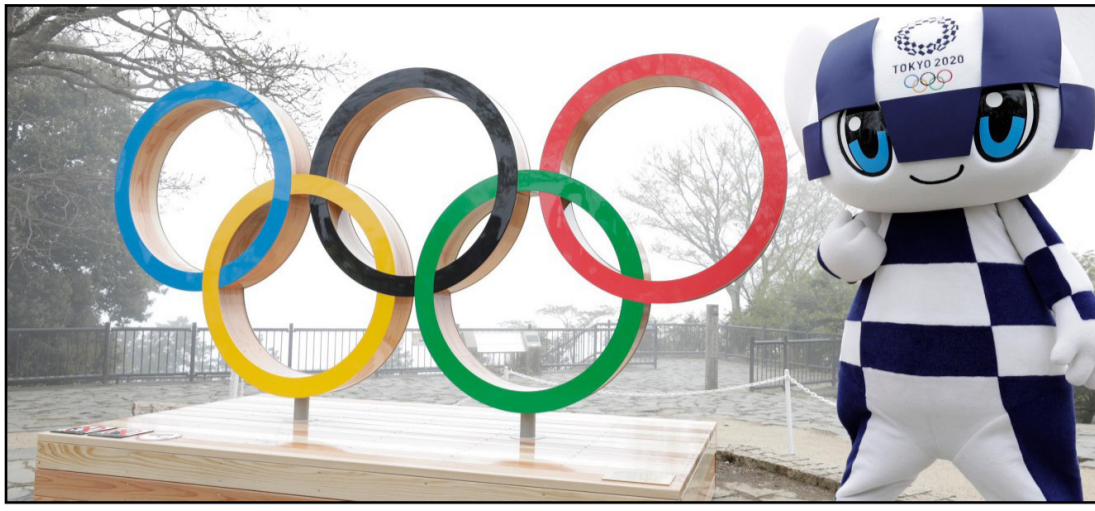
**Conclusão**

Finalmente, pode-se dizer que para aumentar as vendas do seu negócio físico é preciso criar uma estrutura de vendas ativas e não ficar só esperando o cliente bater à sua porta. Também é importante adaptar as estratégias que discutimos e encará-las como ativos que vão gerar boas oportunidades de negócio.

Outra dica importante é começar a estruturar uma forma de tornar suas vendas escaláveis, para que assim seja possível aumentar cada vez mais o time de vendas. Analise quais são as empresas de sucesso no seu ramo, o que elas estão fazendo e utilize os melhores exemplos no seu benchmarking para ter resultados cada vez mais extraordinários.

Agora nós queremos saber de você, nos comentários, quais estratégias para aumentar as vendas do seu negócio físico estão sendo executadas e quais das citadas acima podem ser boas opções para explorar.

# Saiba quando começam as Olimpíadas 2021 em Tóquio e onde assistir



De quatro em quatro anos, milhares entre os melhores atletas de dezenas de modalidades esportivas se reúnem em uma única cidade para entregar o máximo da emoção do esporte nas Olimpíadas. No ano passado, deveríamos ter celebrado essa emoção mais uma vez, com as Olimpíadas de Tóquio ? mas, como você já deve ter visto em vários lugares, elas tiveram que ser adiadas por conta da pandemia de covid-19.

Mais de um ano depois da data prevista inicialmente, as Olimpíadas de Tóquio finalmente vão acontecer, entre 23 de julho e 8 de agosto de 2021 ? embora, oficialmente, o evento ainda seja chamado de "Tokyo 2020" pela organização. Serão necessárias muitas mudanças para evitar o contágio por covid-19, que ainda é um temor: haverá menos pessoas na torcida (e só japoneses poderão assistir

aos jogos), os atletas não poderão aglomerar na Vila Olímpica ou em qualquer lugar e, se houver suspeitas de covid, há um centro especializado na Vila. Mas uma coisa não mudará nessas Olimpíadas, mesmo com a pandemia: as emoções que só o esporte é capaz de trazer para quem assiste às competições. Sendo assim, se você não quer perder nenhum lance, saiba onde assistir às Olimpíadas de 2021 em Tóquio.

Onde assistir às Olimpíadas de 2021 em Tóquio na TV? Assim como em outras edições, o Grupo Globo adquiriu os direitos de transmissão dos Jogos Olímpicos ? o acordo da emissora com o Comitê Olímpico Internacional vale até 2032. Sendo assim, será possível assistir aos eventos e partidas mais importantes na televisão aberta pela Rede Globo e às outras compe-

tições nos quatro canais do SporTV, na TV paga. A Rede Globo ainda não divulgou sua programação completa para o período ? mas, como a maioria dos eventos das Olimpíadas de Tóquio vai acontecer nas madrugadas do Brasil, por conta da diferença de 12 horas no fuso horário, acreditamos que muita coisa irá passar na TV aberta mesmo. Contudo, a TV fechada naturalmente vai oferecer mais opções, já que muitas partidas simultâneas poderão ser transmitidas em canais diferentes.

Nesse sentido, a BandSports fechou um acordo com o Grupo Globo para passar 12 horas de programação das Olimpíadas também na TV por assinatura. A promessa da emissora é falar dos Jogos Olímpicos de Tóquio 24 horas por dia ? já que também haverá outras 12 horas de programas de mesa-redonda e cobertu-

ra jornalística. Por conta disso, a BandSports terá sinal aberto para todos os assinantes das operadoras Sky, Claro e Vivo.

A BandSports está investindo pesado na cobertura das Olimpíadas de 2021 em Tóquio, com jornalistas conhecidos como Glenda Kozlowski e Álvaro José, além de vários ex-atletas, como as gêmeas Bia e Branca (dos saltos ornamentais) e o jogador de vôlei Marcelo Negrão. Já na Globo e no SporTV, um dos destaques é o programa diário para revisar os principais assuntos do dia, com o apresentador Marcelo Barreto e o técnico de vôlei Bernardinho. De acordo com o portal UOL, o Grupo Globo enviará apenas 50 profissionais a Tóquio, por conta da pandemia de covid-19 ? uma equipe bem menor do que em outros anos. O resto dos profissionais vai participar da cobertura em estúdios virtuais, no Brasil mesmo.

Onde assistir às Olimpíadas de Tóquio 2021 pela internet?

De acordo com uma pesquisa encomendada pela Globo, 70% dos consumidores acreditam que vão acompanhar mais as Olimpíadas de Tóquio 2021 do que as outras edições, já que estão trabalhando de casa. Boa parte desse público pretende ver

as competições no celular ou computador, via streaming.

Pensando nisso, o serviço de streaming Globoplay está preparando um canal especial sobre as Olimpíadas de Tóquio para seus assinantes, transmitindo várias competições ao vivo. Já o NOW, serviço de streaming gratuito para assinantes Claro, permite assistir aos canais SporTV e BandSports ao vivo pelo site ou aplicativo.

Quando começam as Olimpíadas de 2021 em Tóquio?

Algo que os fãs de esportes precisam ficar atentos é que, por conta do fuso 12 horas a frente do Horário de Brasília, a maioria dos eventos das Olimpíadas de Tóquio 2021 acontecerão nas madrugadas e manhãs aqui do Brasil. A cerimônia de abertura, por exemplo, deve ocorrer às 20 horas do Japão, 8 horas da manhã de 23 de julho, sexta-feira, por aqui. A festa deve durar cerca de três horas ? até as 11 da manhã, portanto.

Antes disso, já no dia 21 de julho (quarta-feira) será possível assistir às primeiras partidas de softball (versão feminina do baseball), modalidade que estreia em Olimpíadas nos Jogos de Tóquio 2021. As partidas começarão às 21 horas (nove da manhã no Japão). Já as medalhas de-

vem começar a ser distribuídas no sábado, em modalidades como tiro com arco, esgrima, ciclismo e judô. Vale a pena ficar ligado na TV a partir da madrugada de sexta, 23 de julho!

As finais dos esportes coletivos, como o futebol e o vôlei, ficam para o último final de semana das Olimpíadas de Tóquio 2021, já no início de agosto. O futebol masculino terá a disputa das medalhas de ouro às 8h30 da manhã de sábado (20h30 no Japão), enquanto as finais do vôlei acontecem à 1h30 da manhã, nas madrugadas de sexta para o sábado e de sábado para o domingo.

O encerramento dos jogos acontece na noite de domingo, 08 de agosto, no Japão, com o início da cerimônia acontecendo às oito da manhã, por aqui. Ao todo, serão mais de 330 eventos em 33 modalidades diferentes ? ou seja, muita competição para acompanhar! As Paraolimpíadas de Tóquio 2021, para pessoas com deficiência, acontecem de 24 de agosto a 5 de setembro.

Se você ainda não possui um pacote de TV por assinatura para assistir às Olimpíadas de 2021 em Tóquio, ainda dá tempo de acessar o canal de Vendas Claro e confira todas as opções que tem para Você!

## VOCÊ SEPARA. NÓS RECICLAMOS. TODOS GANHAM!

Faça a sua parte, separe o seu reciclável e encaminhe para a coleta seletiva domiciliar ou para o PEV mais próximo de sua casa. COM SUA AJUDA, TODOS TEMOS A GANHAR!

PROGRAMAÇÃO DA COLETA SELETIVA E ENDEREÇOS DOS PEVS:  
[WWW.PINDAMONHANGABA.SP.GOV.BR](http://WWW.PINDAMONHANGABA.SP.GOV.BR)

Prefeitura de Pindamonhangaba  
[www.pindamonhangaba.sp.gov.br](http://www.pindamonhangaba.sp.gov.br)